

**FARE IMPRESA
A COSENZA È FACILE**

CHIEDI A TOMMY

TOMMY

PROBLEMA



01

180 MILA
giovani che hanno lasciato la Calabria negli ultimi 15 anni

02

CARENZE di IMPRESE sul territorio cosentino

03

POCA PROSPETTIVA di CRESCITA per il territorio

04

IL 90% DELLE IMPRESE SUL TERRITORIO CALABRESE
FALLISCE



LA SOLUZIONE

TOMMY

IL NOSTRO SERVIZIO



A CHI CI RIVOLGIAMO?

**GIOVANI CHE HANNO UN'IDEA DI IM-
PRESA INNOVATIVA
CON UNO STILE DI VITA DINAMICO
E ATTIVO**



UTENTI: GIOVANI

406
MILA

NUMERO DI
CALABRESI
ALL'ESTERO
(7,9%)

4
MILA

NUMERO DI
LAUREATI
ALL'ANNO CHE
LASCIANO LA
CALABRIA

52,2
%

GIOVANI CALABRESI
CONVINTI CHE MANCHINO
OPPURTUNA' DI LAVORO
ADEGUATE ALLE LORO
ASPETTATIVE



ENORME SPRECO DI RISORSE



Esperienza Utente



CONTRATTO

METTIAMO A DISPOSIZIONE VARI SERVIZI GRAZIE AI QUALI L'AZIENDA POTRA' "FUNZIONARE"

BUSINESS PLAN

Il nostro staff
provvederà a
redigere un
business plan su
misura

ANALISI SWOT

Strumento di pianifica
zione strategica usato
per valutare i punti di
forza, le debolezze, le
opportunità e le minac
ce di un progetto o in
un'impresa

NETWORK di PROFESSIONISTI

Legali,
commercialisti,
market manager,
aziende
pubblicitare
ETC...





Iniziamo.

Nome Idea:

Raccontaci l'idea:

Invia

Avanzamento

Esponi la tua idea.

La mappa **del territorio scelto** da te con imprese simili alla tua.



Avanzamenti

Hai scelto il settore: *Ristorazione*

La tua **business plan** in chiaro.

Download Plan

Lista finanziamenti disponibili

Finanziamento	Link
Horizon2020	Link.
Fon 2.	Link.
Fon 3.	Link.

Finanziamenti Regionali

Attiva Windows

Passa a Impostazioni per attivare Windows.



Dashboard

Fai un Report

GUADAGNATI (MENSILE)

€40,000



GUADAGNATI (ANNUALE)

€215,000



TASKS

50%



RICHIESTE DA ESEGUIRE

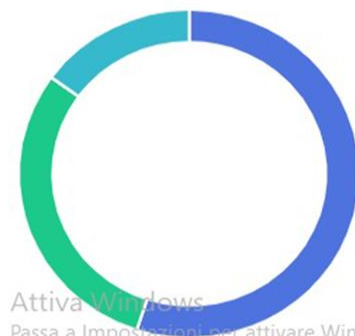
18



Cronologia guadagni



Punti di forza



Attiva Windows
Passa a Impostazioni per attivare Windows.

MARKET SIZE

110 MILA

IMPRESE ATTIVE IN CALABRIA



3330

IMPRESE NUOVE



3197

IMPRESE CESSATE



COMPETITOR

CNA

- PROPONE CORSI DI AGGIORNAMENTO
- OFFRE BANDI PER LA CREAZIONE DI IMPRESE

FORZA:
FORMA IL FUTURO
IMPRENDITORE

DEBOLEZZA:
NON SUPPORTA
L'UTENTE NELLA
"FORMAZIONE"
DELL'IMPRESA

ENTERPRISE EUROPE NETWORK

RETE A SUPPORTO DI
PMI ORIENTATE A
MERCATI ESTERI

FORZA:
ACCRESCE IL
POTENZIALE
INNOVATIVO E
COMPETITIVO DELLE
PMI

DEBOLEZZA:
SUPPORTA PMI
ORIENTATE ORIENTATE
AI MERCATI ESTERI E
NON SUL TERRITORIO



MODELLI DI RICAVO

%

PRENDIAMO UNA
PERCENTUALE DEI
FONDI CHE
VENGONO STANZIATI
DAGLI ENTI
BENEFICIARI PER LA
CREAZIONE DI
NUOVE AZIENDE SUL
TERRITORIO

1-3%

A SECONDA DEL
PACCHETTO SCELTO
VERRA' SOTTRATTO
DAL FATTURATO
ANNUO DEL CLIENTE
UNA PERCENTUALE
AL NETTO DEL
MIGLIORAMENTO



STRUTTURA DEI COSTI

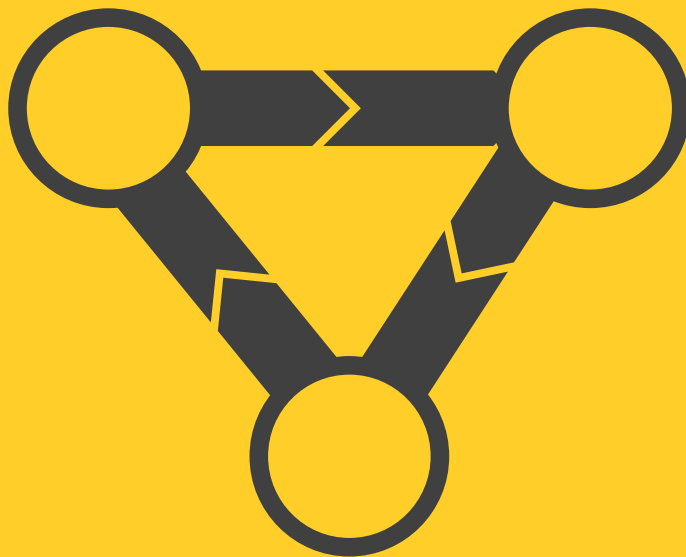
COSTI DI BACK OFFICE:
SETTORE DI UN'AZIENDA O
ORGANIZZAZIONE DEDICATO
ALLE ATTIVITA' DI PRODUZIONE,
SVILUPPO, AMMINISTRAZIONE, E
GENERALMENTE PRECLUSO AL
PUBBLICO



COME CI VEDIAMO TRA 12 MESI

Il nostro progetto ha l'obiettivo di

**COINVOLGERE
IL 20% DEL 55,6%
DI GIOVANI DISOCCUPATI**



**L'80% DELLE AZIENDE
CREATE E SUPPORTATE
SIANO STABILI**

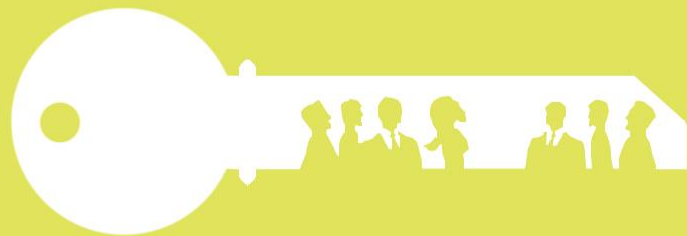
**AVERE IL MIGLIORE NETWORK
DI PROFESSIONISTI**





GRAZIE

LORENZO PRESTA, ASIA MARRA, SILVIA FERRARA,
ANGELO FITTIPALDI PINO CARA', MASSIMO ANDRES
ANDREA SPOSATO



key to success